

	Базовый Розница	Оптимальный Розница	Премиум Розница
<b>Номенклатура</b>			
Товары и услуги	+	+	+
Импорт из Excel с названиями или штрихкодами товаров	+	+	+
Печать ценников, прайс-листов, этикеток, штрихкодов	+	+	+
Модификации товаров (цвет, размер и пр.)	+	+	+
Разные каталоги для торговых точек	+	+	+
<b>Настройки разграничения</b>			
<b>доступа пользователей</b>			
Управление торговыми точками, привязка оплат, создание ролей	+	+	+
Управление организацией, распределение прав доступа к документам, кассам, отчетам и другим разделам	-	+	+
<b>Учет товаров</b>			
Работа с товарными накладными и актами	-	+	+
Загрузка накладных: сканы и Excel	-	+	+
Приемка УПД из Диадока через ЭДО, автоматическое создание товароучетных накладных на основе УПД, в том числе от Честного Знака, «Меркурия», ЕГАИС	-	+	+
Учет в разрезе модификаций	-	+	+
Ценообразование	-	+	+
Изменение розничных цен по партиям	-	+	+
Перемещение между точками	-	+	+
Контроль товарных остатков	-	+	+
Предупреждение об истечении срока хранения товаров	-	+	+
Инвентаризация ручная и с ТСД	-	+	+
Составные товары, наборы, комплекты	-	-	+
<b>Сотрудники</b>			
Справочник сотрудников	-	-	+
График работы	-	-	+
<b>Клиенты и лояльность</b>			
Подарочные сертификаты клиентам	+	+	+
Акция «Счастливые часы»	<b>1 акция</b>	<b>1 акция</b>	+
База клиентов: импорт, экспорт, анализ	<b>до 20 клиентов</b>	<b>до 20 клиентов</b>	+

История покупок	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
Накопительные скидки	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
Фиксированные скидки	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
Бонусная система	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
Отправка SMS-рассылок из сервиса (баланс для отправки пополняется через сервис SMS Aero)	–	–	+
<b>Отчеты и аналитика</b>			
Отчет о продажах	+	+	+
Отчет об остатках	–	+	+
ABC отчет	–	+	+
Товарный отчет (ТОРГ-29)	–	+	+
Прибыль и рентабельность по продажам за период	–	+	+
Отработанное время сотрудников	–	–	+
Продажи продавцов-консультантов	–	–	+
Аналитика по системе лояльности в отчетах	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
<b>Управленческий учет</b>			
Расходы по статьям на аренду, оплату труда, рекламу и т. д.	–	–	+
Прибыль и рентабельность бизнеса за период	–	–	+
Сумма доступных денег: в кассе, все наличные, все деньги на расчетном счете в банке	–	–	+
Расходы по контрагентам	–	–	+
<b>Работа на кассе</b>			
Модуль Контур Маркета для кассы	+	+	+
Продажа товаров и услуг	+	+	+
Кнопки быстрого добавления товара в чек	+	+	+
Скидка на товар или чек	+	+	+
Возвраты, чеки коррекции	+	+	+
Отложенные чеки	+	+	+
Оплата наличными, картой, смешанная, а также СБП (при РКО в банке «Тинькофф»)	+	+	+
Прием авансов, предоплат, сертификатов	+	+	+
Поддержка двух систем налогообложения	+	+	+
Просмотр данных любой смены	+	+	+
Запрет продажи товаров в минус	–	+	+
Указание продавца-консультанта в чеке	–	–	+

Добавление покупателя в базу клиентов при расчете на кассе	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
Применение системы лояльности на кассе	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
Электронный чек вместо бумажного (на почту покупателю из клиентской базы)	до 20 клиентов	до 20 клиентов	+
<b>Контур Экстern</b>			
Передача данных о продажах	+	+	+
Передача накладных	-	+	+
<b>DataLens</b>			
Интеграция с Yandex DataLens	-	+	+
<b>Техподдержка</b>			
Чат, почта	+	+	+
Телефон	-	+	+
Выделенная линия	-	-	+