

| | Базовый Розница | Оптимальный Розница | Премиум Розница |
|---|-----------------|---------------------|-----------------|
| Номенклатура | | | |
| Товары и услуги | + | + | + |
| Импорт из Excel с названиями или штрихкодами товаров | + | + | + |
| Печать ценников, прайс-листов, этикеток, штрихкодов | + | + | + |
| Модификации товаров (цвет, размер и пр.) | + | + | + |
| Разные каталоги для торговых точек | + | + | + |
| Настройки разграничения | | | |
| доступа пользователей | | | |
| Управление торговыми точками, привязка оплат, создание ролей | + | + | + |
| Управление организацией, распределение прав доступа к документам, кассам, отчетам и другим разделам | - | + | + |
| Учет товаров | | | |
| Работа с товарными накладными и актами | - | + | + |
| Загрузка накладных: сканы и Excel | - | + | + |
| Приемка УПД из Диадока через ЭДО, автоматическое создание товароучетных накладных на основе УПД, в том числе от Честного Знака, «Меркурия», ЕГАИС | - | + | + |
| Учет в разрезе модификаций | - | + | + |
| Ценообразование | - | + | + |
| Изменение розничных цен по партиям | - | + | + |
| Перемещение между точками | - | + | + |
| Контроль товарных остатков | - | + | + |
| Предупреждение об истечении срока хранения товаров | - | + | + |
| Инвентаризация ручная и с ТСД | - | + | + |
| Составные товары, наборы, комплекты | - | - | + |
| Сотрудники | | | |
| Справочник сотрудников | - | - | + |
| График работы | - | - | + |
| Клиенты и лояльность | | | |
| Подарочные сертификаты клиентам | + | + | + |
| Акция «Счастливые часы» | 1 акция | 1 акция | + |
| База клиентов: импорт, экспорт, анализ | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |

| | | | |
|--|----------------|----------------|---|
| История покупок | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Накопительные скидки | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Фиксированные скидки | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Бонусная система | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Отправка SMS-рассылок из сервиса (баланс для отправки пополняется через сервис SMS Aero) | – | – | + |
| Отчеты и аналитика | | | |
| Отчет о продажах | + | + | + |
| Отчет об остатках | – | + | + |
| ABC отчет | – | + | + |
| Товарный отчет (ТОРГ-29) | – | + | + |
| Прибыль и рентабельность по продажам за период | – | + | + |
| Отработанное время сотрудников | – | – | + |
| Продажи продавцов-консультантов | – | – | + |
| Аналитика по системе лояльности в отчетах | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Управленческий учет | | | |
| Расходы по статьям на аренду, оплату труда, рекламу и т. д. | – | – | + |
| Прибыль и рентабельность бизнеса за период | – | – | + |
| Сумма доступных денег: в кассе, все наличные, все деньги на расчетном счете в банке | – | – | + |
| Расходы по контрагентам | – | – | + |
| Работа на кассе | | | |
| Модуль Контур Маркета для кассы | + | + | + |
| Продажа товаров и услуг | + | + | + |
| Кнопки быстрого добавления товара в чек | + | + | + |
| Скидка на товар или чек | + | + | + |
| Возвраты, чеки коррекции | + | + | + |
| Отложенные чеки | + | + | + |
| Оплата наличными, картой, смешанная, а также СБП (при РКО в банке «Тинькофф») | + | + | + |
| Прием авансов, предоплат, сертификатов | + | + | + |
| Поддержка двух систем налогообложения | + | + | + |
| Просмотр данных любой смены | + | + | + |
| Запрет продажи товаров в минус | – | + | + |
| Указание продавца-консультанта в чеке | – | – | + |

| | | | |
|---|----------------|----------------|---|
| Добавление покупателя в базу клиентов при расчете на кассе | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Применение системы лояльности на кассе | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Электронный чек вместо бумажного (на почту покупателю из клиентской базы) | до 20 клиентов | до 20 клиентов | + |
| Контур Экстern | | | |
| Передача данных о продажах | + | + | + |
| Передача накладных | - | + | + |
| DataLens | | | |
| Интеграция с Yandex DataLens | - | + | + |
| Техподдержка | | | |
| Чат, почта | + | + | + |
| Телефон | - | + | + |
| Выделенная линия | - | - | + |